



Wir sind ein international ausgerichtetes Unternehmen mit rund 550 Mitarbeitern/innen und bauen für unsere Kunden hochwertige Werkzeugmaschinen.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir eine/n

## **Area-Sales-Manager (m/w)**

### **Internationaler Einsatz für technische Beratung und Vertrieb von Werkzeugmaschinen**

Ihr Aufgabenbereich nach der Einarbeitung:

- Aktiver Ausbau und Betreuung unserer Händler- und Kundenbeziehungen
- Durchsetzung und Umsetzung der Verkaufsziele mit Umsatz- und Ertragsverantwortung
- Durchführung und Koordination von Produktschulungen bei Händlern und Kunden
- Vertretung unseres Unternehmens bei Hausausstellungen und Messen

#### **Ihr Profil:**

- abgeschlossenes Studium Maschinenbau- oder Wirtschaftsingenieurwesen, Schwerpunkt Maschinenbau, oder vergleichbare technische Ausbildung mit Weiterqualifizierung
- abgeschlossene Ausbildung als Zerspanungs- oder Industriemechaniker/in von Vorteil
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse sind Voraussetzung, eine weitere Fremdsprache wünschenswert
- Verhandlungsgeschick, hohe Reisebereitschaft

#### **Unser Angebot:**

- Interessante Tätigkeit bei einem der führenden Hersteller von Drehmaschinen in einem innovativen Team mit immer neuen Herausforderungen
- Gute Einarbeitungs- und Schulungsprogramme
- attraktive Vergütung
- Arbeitsort: Emskirchen, Metropolregion Erlangen-Nürnberg-Fürth

Wenn Sie teamorientiert sind, gerne neue Ideen einbringen und realisieren, freuen wir uns über die Zusendung Ihrer aussagefähigen Bewerbungsunterlagen.

#### **WEILER Werkzeugmaschinen GmbH**

Personalabteilung

Friedrich K. Eisler Straße 1  
91448 Emskirchen

Telefon 09101/ 705-203  
Telefax 09101/ 705-195

E-Mail: [personal@weiler.de](mailto:personal@weiler.de)  
Internet: [www.weiler.de](http://www.weiler.de)